

Vous cherchez à lever des fonds et à convaincre des investisseurs en capital ?



Postulez pour Occitanie Invest 2026 et bénéficiez d'un accompagnement sur-mesure pour structurer votre levée de fonds et maximiser vos chances de succès.

Objectif : séduire les bons investisseurs, au bon moment

Vous souhaitez :

Accélérer vos mises en relation avec des partenaires financiers stratégiques ?

- *Business Angels*
- *Fonds VC Seed, Série A, Série B et Growth*
- *Banques*
- *Dispositifs publics d'innovation*

Optimiser votre pitch et votre dossier investisseur ?

- *Pitch convaincant, deck structuré*
- *Maîtrise de vos RDV d'affaires avec les investisseurs*
- *Argumentaire clair et différenciant*

... de manière à sécuriser le contact et leur donner envie de vous revoir !

**DÉPOSEZ VOTRE CANDIDATURE SUR WWW.OCCITANIE-INVEST.COM
DU 22/09/2025 AU 11/12/2025**

Les chiffres 2025 qui parlent d'eux-mêmes

- 230 participants à la convention d'affaires
- 122 financeurs présents, dont :
 - 63 VC nationaux
 - 10 VC régionaux
 - 5 Business Angels, dont 1 national
 - 7 banques
 - 70 fonds Seed et Série A représentés, soit près des 2/3 du capital-risque français
- Plus de 330 rendez-vous d'affaires réalisés, soit une moyenne de +14 RDV par lauréat

Résultats concrets

- 59,5 M€ levés par les lauréats de l'édition 2024
- +237 M€ levés sur les 4 dernières éditions

**Vous aussi, boostez votre levée de fonds !
Rejoignez Occitanie Invest 2026 et donnez à votre projet la visibilité qu'il mérite auprès des investisseurs.**

 www.occitanie-invest.com



UN ACCOMPAGNEMENT EN 3 ÉTAPES, QUI S'ADAPTE À VOTRE AVANCEMENT DANS LA RECHERCHE DE CAPITAUX

1

Étape 1 - Positionnement stratégique et feedback

- Retour personnalisé sur votre candidature
- Participation au séminaire "Levée de fonds" - le 29 janvier 2026 :
 - Comprendre les attentes des investisseurs d'Occitanie Invest
 - Décrypter les mécanismes de valorisation
 - Anticiper l'impact de l'entrée d'un fonds dans votre capital

Cet accompagnement sera assuré par le cabinet **Multeam**, spécialiste de la levée de fonds Seed et Série A. Il se référera en permanence à la démarche des investisseurs et à l'expérience « terrain » de Multeam. www.multeam.fr

2

Étape 2 - Travail sur le fond : accompagnement personnalisé

- Entretien individuel avec un consultant du cabinet Multeam, expert en levée de fonds Seed & Série A
- Accompagnement confidentiel et ciblé :
 - Construction ou revue de votre investor deck
 - Analyse du business plan et des données financières
 - Rédaction de l'executive summary

3

Étape 3 - Préparation à l'oral : coaching au pitch

- Formation intensive pour délivrer un pitch impactant en 6 minutes
- Travail sur la prise de parole, la clarté du message et les échanges en rendez-vous

Une répétition la veille de l'événement sera également organisée pour ne laisser aucune place à l'improvisation !

Le 19 mars 2026 - Faites la différence le Jour J

- Pitch de 6 minutes devant une audience ciblée d'investisseurs
 - Rendez-vous d'affaires personnalisés, pré-qualifiés
 - Stand entreprise pour renforcer votre visibilité
- Diffusion de votre executive summary à l'ensemble des investisseurs présents

OCCITANIE
invest

Rencontres
INVESTISSEURS
ENTREPRISES

Un événement créé par



21^e édition
19 mars 2026
La Cité - Toulouse